

Die alkus AG ist ein renommierter europäischer Hersteller von innovativen Kunststoffverbundsystemen mit Sitz in Liechtenstein. Die Produkte und Dienstleistungen finden ihre Hauptanwendung in der Bauindustrie und im Baugewerbe.

Um unser Team nachhaltig zu stärken, suchen wir eine(n) Mitarbeiter(in) für eine Vollzeitposition (100%) in folgendem Bereich:

## **Gebietsleiter im Außendienst**

### **Region Deutschland Nord (m/w/d)**

#### **IHRE AUFGABEN**

- Akquisition von Neu- und Bestandskunden
- Praktische Systemvorführungen beim Kunden
- Erarbeitung der optimalen Kundenlösung, sowie die begleitende technische Unterstützung und nachhaltige Qualitätssicherung nach der Kaufentscheidung
- Erreichung der definierten Umsatzziele und Beitrag zur Erreichung der Unternehmensziele

Die Hauptzielgruppen sind Bauunternehmen im Gebiet Deutschland Nord.

#### **ANFORDERUNGEN**

- Mind. 3-5 Jahre Berufserfahrung in der Baubranche und Kenntnis der Umgangsformen
- Flexibilität und Reisebereitschaft ca. 80%
- Handwerkliches Geschick
- Gute Kenntnisse der MS Office-Anwendung
- Führerschein der Klasse B
- Eigeninitiative, Durchsetzungsvermögen und hohe Kundenorientierung
- Verhandlungssicheres Auftreten und Abschlussstärke

#### **WAS WIR BIETEN**

- Karriere- und Entwicklungschancen in einem wachsenden Unternehmen
- Attraktives Gehaltspaket mit erfolgsabhängigen Vergütungsbestandteilen
- Einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Vollständige Ausstattung (Dienstlaptop, Handy, uvm.)
- Flexible Arbeitszeiten und Home-Office-Möglichkeiten
- Eigenverantwortliches Arbeiten mit Gestaltungsspielraum
- Teamveranstaltungen

Wenn Du eine herausfordernde Position im Vertrieb suchst und über die erforderlichen Qualifikationen verfügst, freuen wir uns auf Deine Bewerbungsunterlagen. Bitte sende diese an Herrn Pukowitz Daniel per E-Mail an [bewerbung@alkus.com](mailto:bewerbung@alkus.com)

Wir freuen uns auf Dich!